

# RaketVækst

- forretningsudvikling  
for de ambitiøse



## Har du brug for ny viden og handlingsplaner for at komme ud over rampen med din virksomhed?

Måske har du selv startet virksomheden for 5-6 år siden, og nu er du klar til at komme ud over den der grænse, hvor man går fra at kende hver en medarbejder til en mere overordnet ledelsesform? Eller du vil gerne finpudse, justere og udvikle din virksomhed mod nye mål og markeder?

Uanset, hvad du går og tumler med, så har du nu mulighed for at deltage i forretningsudviklingsforløbet RaketVækst, som er et særligt skræddersyet kursus med meget få deltagere og dygtige undervisere. Undervisningen er intens og konkret omkring lige præcis din virksomhed.

RaketVækst udbydes i samarbejde med Erhvervshus Sjælland som et tredages internat. Kurset er henvendt til alle ambitiøse virksomheder i Næstved kommune. Se mere om kursets indhold på bagsiden.

Vi glæder os til at byde velkommen.



### TID OG STED

8. - 10. februar 2022

Johanneberg, Hjaletvej 51,  
4760 Vordingborg



### PRIS

Kr. 4.500,- ekskl. moms



### TILMELDING

Senest den 1. februar 2022 på  
<https://www.naestvederhverv.dk/arrangementer/rv2022>

Betalingsfrist fredag den  
1. februar 2022 via faktura.



### SPØRGSMÅL

Kontakt erhvervskonsulent Rune  
Nygaard Lerke på 29 92 40 33  
eller [rnyler@naestvederhverv.dk](mailto:rnyler@naestvederhverv.dk)

# Indhold

Vær forberedt på tre dage med et meget intensivt program fordelt på plenum og individuelle sessioner. RaketVækst indeholder desuden en-til-en opfølgingsmøder efter 2 uger, 2 måneder, 4 måneder og 6 måneder.

## PLENUM

Det fælles program handler om målsætninger, strategier og handlingsplaner. Det handler om kunder, salg, markedsføring og professionelle indspark til din virksomhed.

## INDIVIDUELT

I de individuelle sessioner med kursets konsulenter tager vi fat i netop de emner, som du i din virksomhed arbejder mest med eller har udfordringer eller muligheder indenfor.

Efter endt kursusforløb får du følgende med hjem:

- Fastlagt de vigtigste områder, der skal arbejdes på i din virksomhed
- Nedskrevne mål, der skal nås inden for de valgte områder
- En konkret nedskrevet strategi og handlingsplan for at nå målene
- Sparring og input på din virksomhed, dig selv og din ledelse
- Inspiration og det "spark i røven", som vi alle kan bruge en gang imellem
- Opfølgingsmøder 2 uger, 2 måneder, 4 måneder og 6 måneder efter kurset
- Mulighed for yderligere møder i gruppen og med konsulenterne

For at kunne deltage i RaketVækst skal du kunne nikke genkendende til en eller flere udfordringer inden for:

Omsætning, likviditet og bundlinje // Forretningsudvikling // Kundeportefølje og marked // Markedsføring og salg // Medarbejdere og organisationen // Rådgivere, sparringspartnere, bestyrelse // Konkurrenter, leverandører og deres priser // Administration, lagerstyring, IT og økonomistyring mv. // Mål på både kort og længere sigt // Strategi og konkrete handlingsplaner

## UNDERVISERE



### Nils Hall Torgersen, forretningsudvikler

Nils Hall Torgersen har arbejdet med forretningsudvikling og strategi gennem hele sin karriere. Det har bragt ham vidt omkring – til bl.a. Nestlé, Levi Strauss og Junckers. I tiden som salgsansvarlig har han præsteret omsætningsfremgange på over 40 pct. og resultatfremgange på over 60 pct. årligt.



### Carsten Lindschmidt, forretningsudvikler

Carsten Lindschmidt har mere end 20 års erfaring som leder. Han har selv været med til at starte seks virksomheder, og hjulpet mere end 500 virksomheder med ledelses- og forretningsudvikling, herunder mange iværksættervirksomheder, hvor Carsten kender hverdagen og udfordringerne.

<https://www.naestvederhverv.dk/arrangementer/rv2021>